



# LIEBLER INSTITUT

*Die Experten für  
die Food-Industrie*

## **Sales Manager LEH & Discount (m/w/d) für den Bereich Fleisch, Wurst & Convenience**

*Referenznummer: 2848; Standort: Raum Köln (NRW)*

### **Wir suchen Sie!**

Sie sind eine verhandlungsgeschickte Persönlichkeit im Bereich **Vertrieb/Verkauf in der Lebensmittel produzierenden bzw. Fleischwaren-Industrie? Sie haben bereits erste Kenntnisse des deutschsprachigen Retail-/LEH-/Discount-Marktes im Bereich Fleisch, Wurst und Convenience?** Sie sind kommunikativ, kundenorientiert und suchen in Ihrem nächsten Schritt eine langfristig angelegte spannende und verantwortungsvolle Aufgabe mit einem hohen Maß an Selbständigkeit?

**Dann sollten wir uns kennenlernen!**

### **Unser Mandant, Ihr zukünftiges Unternehmen**

Ihr zukünftiges Unternehmen ist ein mittelständisches Familienunternehmen mit über 100-jähriger Tradition in der Fleisch- und Wurstproduktion. Regionale Rezepturen und handwerkliche Zubereitung nach traditioneller Metzgerart zeichnen unseren Mandanten aus.

### **Ihr Einsatzort:**

Wir suchen Sie zum nächstmöglichen Zeitpunkt für den **Raum Köln (NRW)**.

### **Das bieten wir Ihnen:**

- Eine verantwortungsvolle Aufgabe, viele Gestaltungsmöglichkeiten und exzellente Entwicklungsperspektiven in einem zukunftsorientierten agilen Unternehmen
- Flache Hierarchien und ein wertschätzungsgeprägtes Arbeitsumfeld mit kurzen Entscheidungswegen
- Attraktive Vertragsbedingungen, betriebliche Altersvorsorge und Weiterentwicklungsmöglichkeiten

### **Ihr zukünftiger Aufgabenbereich:**

- Kompetente und aktive Betreuung eines definierten Bereichs des Key Accounts für Discount & LEH
- Verantwortung für Aufbau, Pflege und Entwicklung von Kundenbeziehungen zu den Fokuskunden im Retail-LEH-/Discount sowie aktive Neukundenakquise
- Entwicklung kundenspezifischer Strategien für die jährlichen Vertragsverhandlungen, um nachhaltige Wettbewerbsvorteile zu erzielen
- Erarbeitung von Angeboten, Kalkulationen und Verkaufspreisen, qualifizierte und bedarfsgerechte Betreuung der Kunden hinsichtlich der verhandelten Jahresziele, wie z.B. Umsatzwert, Umsatzvolumen und Vertriebsmaßnahmen
- Kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsbeobachtung sowie Budget- und Absatzplanung und strategischer Ausbau des Geschäftsfeldes

- Unterstützung bei der Entwicklung erfolgreicher Marketing-Strategien sowie Planung und Teilnahme als Repräsentant auf Messen
- Zusammenarbeit mit allen beteiligten Bereichen des Unternehmens

### **Das bringen Sie mit:**

- Eine erfolgreich abgeschlossene kfm. Ausbildung und/oder betriebswirtschaftliches Studium (Schwerpunkt Vertrieb/Lebensmitteltechnik) oder vergleichbare Qualifikation
- Erste Berufserfahrung im Sales-Bereich sowie gute Kenntnisse des deutschen/deutschsprachigen LEH- & Discount-Marktes, der Strukturen und Entscheidungswege, idealerweise im Bereich Fleisch, Wurst, Convenience
- Erfahrung in der Führung von Vertragsverhandlungen, Listung von Lebensmitteln sowie überzeugender Produkt-Präsentation & -Positionierung, außerdem Erfahrung in der Organisation und im Management vertriebsunterstützender Marketing-Maßnahmen
- Hohe Kundenorientierung, Kommunikationsstärke und ausgeprägtes Verhandlungsgeschick sowie gutes Gespür für Kundenbedürfnisse und Entwicklungspotenzial des Marktes
- Flexibel, lösungs- und leistungsorientiert, unternehmerisch denkend mit gutem Zahlenverständnis
- Sicherer Umgang mit den gängigen MS-Office-Tools
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse sowie Reisebereitschaft

### **Wer sind wir?**

Wir sind anerkannte Spezialisten in der Personalberatung und Personalvermittlung für die Lebensmittelindustrie/den Lebensmittelhandel und schaffen seit über 30 Jahren Lösungen in der Personalbeschaffung.

### **Sind Sie interessiert? Dann nehmen Sie Kontakt zu uns auf:**

**Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung!** Bei Fragen können Sie sich gerne im Vorfeld vertraulich mit dem Team des **LIEBLER INSTITUT** in Verbindung setzen. Oder Sie senden direkt Ihre Bewerbungsunterlagen einschließlich Ihrer Gehaltsvorstellung und Kündigungsfrist **per E-Mail oder XING** unter Angabe der **Referenz 2848** an:

### **Ihre Ansprechpartnerin**

Frau Charleen Bozdech, Personalberaterin im LIEBLER Institut Marl  
[cb@liebler.de](mailto:cb@liebler.de)

### **Kontakt**

LIEBLER INSTITUT GmbH  
Dieselstraße 9  
45770 Marl  
02365 207 140  
[info@liebler.de](mailto:info@liebler.de)  
[www.liebler.de](http://www.liebler.de)